GAMIFICAÇÃO NA GESTÃO DE PESSOAS

BEM-VINDO AO JOGO DE VENDAS

- Game on! Você já está no jogo
- *"We are the champions":* DNA da disputa
- *"No time for losers":* alto turnover

QUAL É A SUA MISSÃO?

- Cota Anual
- Cota Semestral
- Cota Trimestral
- Cota Mensal
- Meta Semanal
- Análise do Pipeline R4Q
- Análise do Quarter – lineraridade
- Análide do Q+1
- Quantidade de VLMs e Virtual Studios
- Pontuação no SSI

COMO É A ~~COBRANÇA~~ COMUNICAÇÃO?

- Reuniões de forecast semanais
- Envio diário de planilhas com pipeline
- CRM disponível para consulta 24/7
- Kickoff Anual
- Kickoff Trimestral
- Gestão à Vista

A ESCOLHA DA PREMIAÇÃO

- Comissão
- Bonificação
- Spiff de Linearidade
- Top Performer
- Winner's Circle

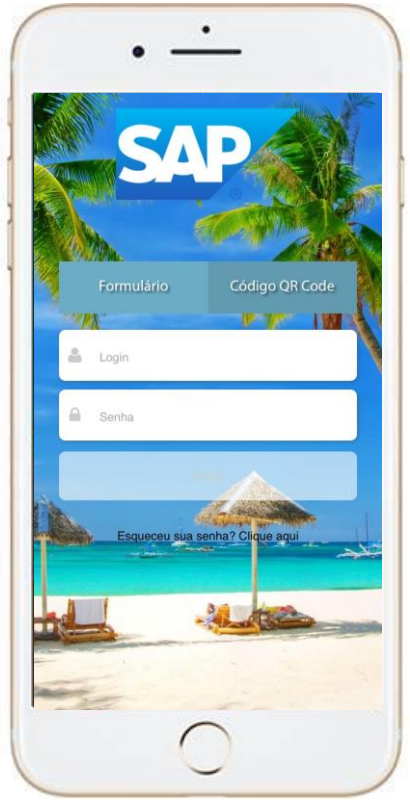
Mas por incrível que pareça.....

OS DESAFIOS DA GESTÃO

1. Indivíduo x Coletivo
2. Conhecer o Player
   - Recrutamento e Seleção
   - Como comunicar?
   - O que motiva?

SOLUÇÕES

- Life is fun!
  - Implementação da gestão à vista
  - Implementação de novas premiações
  - Implementação de solução de gamificação



YOU DON'T HAVE TO HAVE IT ALL FIGURED OUT TO MOVE FOWARD

DENIS TASSITANO
LINKEDIN.COM/IN/DENISTASSITANO/
DENIS.TASSITANO@SAP.COM